

OMNIBUSREVUE

extra

NACHFRAGE-TRENDS

Was der Gebrauchtbus haben muss

›Seite 4–5

GEBRAUCHTPREISE

So viel sind die Modelle noch wert

›Seite 6–7

NACHRÜSTLEISTUNGEN

Das bieten die Händler alles an

›Seite 8



MITARBEITER SCHULEN LEICHT GEMACHT.

MIT UNSEREN ONLINE-UNTERWEISUNGEN

JETZT
JAHRESPAKET
SICHERN!



▶ LENK- UND RUHEZEITEN

IN MEHREREN SPRACHEN VERFÜGBAR!

▶ GRUNDLAGEN DIGITALES KONTROLLGERÄT

▶ DIGITALES KONTROLLGERÄT

Für jede Unternehmensgröße das richtige Paket. Wir beraten Sie gerne!

Mehr Infos auf
heinrich-vogel-shop.de/online-unterweisungen



Gefragte Gebrauchtware

MIREILLE PRUVOST

Aus zweiter Hand mindestens so wichtig wie neu gekauft: Der Busmarkt ist in Deutschland ein Gebrauchtmärkte – das belegen die aktuellen Zahlen des Kraftfahrt-Bundesamtes deutlich. In diesem Jahr (bis einschließlich Oktober) wurden mit 5.265 Einheiten bisher 150 mehr gebrauchte als neue Omnibusse in den Verkehr gebracht. Das waren nämlich nur 5.115. Und während die Neuzulassungen bei Bussen im Vergleich zum Vorjahreszeitraum sogar um 0,4 Prozent zurückgingen, legten die Besitzumschreibungen in diesem Segment um satte 8,5 Prozent zu. Das sogar gegen den Trend, denn insgesamt betrachtet war der Markt für gebrauchte Kraftfahrzeuge in den ersten neun Monaten des Jahres mit einem Minus von 0,3 Prozent leicht rückläufig.

Der Handel mit Gebrauchtbussen ist also ein wichtiges Geschäftsfeld, was mit Blick auf die lange Lebensdauer und die hohen Anschaffungspreise von mehreren Hundert-



tausend Euro bei Neufahrzeugen nicht verwundert. Auch angesichts des Services, den Käufer bekommen, ist es verständlich, dass gebrauchte Busse sehr gefragt sind. Funktionskontrollen, Instandsetzungen und Aufbereitungen sind bei den von uns befragten Händlern Standard. Kunden können ihren Wunschbus vorbestellen und

einen Gebrauchten fast schon wie einen Neuen nach ihren Anforderungen konfigurieren. Mehr Sitze, modische Polster, ein repräsentatives Außendesign im Firmenlook dank Ganzlackierung oder Vollfolierung, Nachrüstung von Klimaanlage, Einbau von Küchen, WLAN und Steckdosen – der Um- und Nachrüstung scheinen außer der finanziellen keine Grenzen gesetzt zu sein. Von allen modernen Features wird eines aber immer wichtiger: Euro 6. Alle Gebrauchtbusse, die ältere Abgasnormen erfüllen, werden selbst in dem sonst so gefragten Marktsegment immer mehr zum Ladenhüter.

INHALT

Aktuelles

- 4 Trends im Gebrauchtbusmarkt**
Welche Ausstattung gefragt ist
- 6 Gebrauchtbuspiegel**
Fahrzeugpreise im Überblick
- 8 „Geht nicht, gibt's nicht“**
Umrüstleistungen der Händler

Gebrauchtbusshändler

- 9 BusStore/EvoBus**
- 10 alga, Gebr. Heymann**
- 11 Walter Gerber**
- 12 Iveco, Merkel**
- 13 Autohaus Heinrich Senden**
- 14 Omnibushandel München, Sejarl**
- 15 Leonhard Sigel, VDL Bus Center**
- 16 Will Bus**

Dienstleistungen

- 16 Ulrich Keicher Omnibusdesign**
- 17 Meier Beschriftungen, WashTec**
- 18 BussiPro OY**

Zubehör

- 19 Amcon, Cleff**
- 20 Camira**
- 21 OVZ, Zentrale Autoglas**
- 22 Winkler**

Übersichtskarte Händler

- 23 Gebrauchtbusshändler**

© Titel: Sascha Böhnke/OMNIBUSREVUE; Manuel Eder/Springer Fachmedien München (o.)

IMPRESSUM

Verlag
Verlag Heinrich Vogel
Springer Fachmedien München GmbH
Aschauer Straße 30
81549 München
Tel. (Zentrale) 0 89/20 30 43-0
Fax (Vetriebsservice) 0 89/20 30 43-21 00
vertriebsservice@springernature.com

Amtsgericht München HRB 110956
USt-Identifikationsnummer: DE 152942001

ISSN: 14 36 99 74
Springer Fachmedien München GmbH ist Teil der Fachverlagsgruppe Springer Nature

Geschäftsführer
Peter Lehnert

Verlagsleiterin
Katrin Geißler-Schmidt

Chefredaktion
Sylke Bub, V.i.S.d.P.
Tel. 0 89/20 30 43-22 75
sylke.bub@springernature.com

Redaktion
Mireille Pruvost
Tel. 0 89/20 30 43-12 51
mireille.pruvost@springernature.com

Sascha Böhnke (Redakteur Technik)
Tel. 0 89/20 30 43-25 07
sascha.boehnke@springernature.com

Redaktionsassistentin
Philomena Bernrieder
Tel. 0 89/20 30 43-21 67, Fax -3 21 67
philomena.bernrieder@springernature.com

Grafik und Layout
Lena Amberger, Sabine Spanner

Druck
F&W Druck- und Mediacenter GmbH
Holzhauser Feld 2
83361 Kienberg

Gesamtleitung Sales Verlag Heinrich Vogel
Andrea Volz
Tel. 0 89/20 30 43-21 24
andrea.volz@springernature.com

Teamleitung Bustechnik und Touristik
Stephan Bauer
Tel. 0 89/20 30 43-21 07
stephan.bauer@springernature.com

Anzeigenverkauf Technik
Florian Merz
Tel. 0 89/20 30 43-27 02
florian.merz@springernature.com

Anzeigenverkauf Touristik
Doris Kester-Frey
Tel. 0 89/20 30 43-16 71
doris.kester-frey@springernature.com

Anna Roßmeier
Tel. 0 89/20 30 43-12 08
anna.rossmeier@springernature.com

Marco van Belle (BeNeLux)
Tel: 00 31/1 18 65 09 87
marco@mcomm.nl

Veronika Kizsel (PL, CZ, SK, A, SLO, HR, H)
Tel: 00 36/27 30 31 55
omnibusz1@invitel.hu

Alfonso d'Angelo (IT)
Tel: 00 39/33 41 01 01 10
alfonso.dangelo.consultant@springernature.com

Alle Fahrzeuge, die Euro 4 oder darunter erfüllen, haben auf deutschen Straßen keine Zukunft mehr – dafür ist die Nachfrage nach Euro-6-Bussen nochmals gestiegen



Am besten Euro 6

Die Abgasnormen spielen auch beim Gebrauchtbusverkauf eine immer größere Rolle. **Euro-4-Busse werden schon fast zum No-Go bei den Kunden und damit zum Ladenhüter, Gebrauchte mit Euro-5-Motor finden noch ihre Abnehmer. Aber am leichtesten starten Euro-6-Busse in ihr zweites Leben.**

Wenn Euro 4, dann nur noch bei Linienfahrzeugen für den Export. Ansonsten sollte es schon Euro 5 oder Euro 6 sein, damit der Gebrauchtbus einen neuen Käufer findet, so die Erfahrung von Michael Aulmann, Geschäftsführer Fahrzeugtechnik/Omnibushandel bei Heymann. Das gilt im Reisebusbereich sowohl für den Inlandsverkauf als auch für den Export. „Alles, was heutzutage unter Euro 4 deklariert ist, hat ein-

fach keine Zukunft mehr auf deutschen Straßen oder Städten“, stellt Stefan Vardijan, Verkaufsleiter Gebrauchtfahrzeuge Iveco Bus für die Region DACH, fest. „Auch im Ausland sind die Nachfragen bis Euro 4 auf ein Minimales reduziert“, fügt er hinzu. Die aktuellen Dauerdebatten um überhöhte Abgaswerte an verkehrsreichen Straßen, die ständig neuen Gerichtsurteile zu Fahrverboten und die ersten Maßnahmen der Städte bleiben

nicht ohne Auswirkungen auch auf den Gebrauchtbusmarkt. „Die aktuellen Diskussionen sind für den Absatz älterer Fahrzeuge im Inland nicht unbedingt hilfreich. Dadurch ist die Nachfrage im Inland für Euro-6-Fahrzeuge noch einmal gestiegen“, beobachtet Alexander Dockenwadel, Leiter des BusStoreCenter Neu-Ulm. Auch im europäischen Ausland werden seiner Erfahrung nach Fahrzeuge nachgefragt, die mindestens die Euro-5-Norm erfüllen.

©Zoltan Okolic/Chromorange/picture alliance



Eine Daseinsberechtigung für Busse mit älterer Abgasnorm als Euro 5 sieht Leonhard Sigel, Geschäftsführer des gleichnamigen Gebrauchtbuschändlers im bayerischen Adelsried, obgleich auch er einen Wandel beobachtet. „Die Euronormen spielen beim Gebrauchtwagenkauf eine immer größere Rolle“, sagt er und stellt fest, dass „Euro 5 und natürlich auch Euro 6 zunehmend an Bedeutung gewinnen“, aber es gebe durchaus Regionen, in die die Einfahrt nicht reglementiert sei. „Dort macht der Kauf von gepflegten Euro-3- oder Euro-4 Fahrzeugen durchaus Sinn“, findet er.

Eine Frage des Preises. Für Walter Gerber, Inhaber des gleichnamigen Omnibushändlers in Garching bei München, der wie viele seiner Wettbewerber eine schlechte Nachfrage nach Euro-4-Bussen bestätigt,

ist es bei Euro-5-Bussen auch eine Frage des Preises. Er stellt eine eingeschränkte Nachfrage nach Modellen dieser Abgasstufe fest, schwierig sei die Vermarktung von Euro-5-Fahrzeugen vor allem, wenn sie über 100.000 Euro kosteten. Besonders bei Linienfahrzeugen konstatiert er eine starke Nachfrage nach Euro 6.

Klimaanlage Standard. Über welche Ausstattung ein Gebrauchtbus heute mindestens verfügen muss, damit er sich gut vermarkten lässt, hängt von der Bauart und vom geplanten Einsatzzweck ab. Standard ist heute eine Klimaanlage. Fehlt diese, müssen Busse günstiger sein, damit sich die Nachrüstung rechnet. „Es ist festzustellen, dass selbst bei Linien- und Überlandlinienomnibussen zunehmend eine Klimaanlage gefordert wird“, sagt Leonhard Sigel. Ein Muss sind Klimaanlagen sogar bei Überland- und Stadtbussen laut Alexander Dockenwadel.

WÜNSCHE VON NEU- UND GEBRAUCHTBUSKUNDEN GEHEN AUSEINANDER. DAS MACHT DIE VERMARKTUNG MITUNTER SCHWIERIG.

Vardijan macht auf das Vermarktungsproblem aufmerksam, das daraus resultiert, dass hinsichtlich der Ausstattung Wünsche von Neuwagen- und Gebrauchtwagenkäufern auseinandergehen. Verzichteten deutsche Kunden im Low-Entry- oder Linien-Segment immer noch gerne auf eine Klimaanlage, da es bei der Rechnung um Wirtschaftlichkeit, Laufzeit und Laufleistung ginge, sei es aber nahezu unvorstellbar, ein Fahrzeug ohne Standard-Werksklimaanlage wieder zu vermarkten, wenn nach einem regulären Abschreibungszeitraum durch den Neuwagenkunden von der Industrie erwartet werde, ein solches Fahrzeug aufgrund eines Folgegeschäftes in Zahlung zu nehmen. Ähnlich schwierig verhält es sich im Reisebus-Segment mit den Sitzen. Der Neuwagenkunde greife vermehrt auf eine Vier-Sterne-Sitzbestuhlung zurück. Gebrauchtbuskunden bevorzugten hingegen eine Drei-Sterne-Sitzbestuhlung. „Auch hier zeigt es sich mehr als erschwert, im Zweitmarkt zeitnah einen Absatz zu erzielen“, sagt Vardijan. Wirtschaftlichkeit beim Transport, das heißt mehr Sitzplätze für eine größere Anzahl an Fahrgästen, die befördert werden kann, scheint im

Zweitmarkt wichtiger zu sein als Komfort in Form von Beinfreiheit. „Wichtig ist bei zunehmendem Alter in jedem Fall eine möglichst hohe Sitzplatzanzahl“, sagt auch Sigel. Diese lässt sich natürlich auch im Nachhinein erhöhen. Dass ein Käufer seinen Gebrauchtbus aber „hochbestuhlen“ lässt, zum Beispiel von 49 auf 55 Sitze, kennt Walter Gerber nur aus dem Exportgeschäft, wenn zum Beispiel ein Kunde einen Bus benötige, um Reisegäste vom Flughafen zum Hotel zu shuttleln. Da seien viele Sitze ein Wirtschaftsfaktor.

Frühzeitig an Werterhalt denken. Heute schon an morgen zu denken, das ist das Plädoyer von Leonhard Sigel an den Entscheider vor der Beschaffung eines neuen Busses. „Um einen bestmöglichen Werteverhalt anzustreben, empfehle ich Neuwagenkäufern die Wahl eines etablierten Herstellers, bei dem außer der Produktqualität auch der Aftersales- und Wartungsbereich samt Ersatzteilversorgung gut funktioniert. Auch wenn der Kauf eines luxuriösen Busses geplant ist, empfehle ich,

die problemlose Nachrüstbarkeit zusätzlicher Fahrgaststühle vorzusehen.“ Verschiedene Hersteller böten die Möglichkeit einer variablen Anordnung der Servicesets oder die Option, ab Werk bereits eine größere Anzahl an Servicesets zu liefern, so Sigel.

„Unverkäuflich gibt es nicht.“ Über mangelnde Nachfrage an Gebrauchtbussen können sich die Händler jedenfalls nicht beklagen. Bei Heymann stehen die Fahrzeuge im besten Fall nur 15 bis 30 Tage auf dem Hof, läuft es schleppender, können es auch drei bis fünf Monate sein. Bei Gerber beträgt die durchschnittliche Standzeit zirka sechs Wochen, bei Iveco und Sigel drei Monate.

Doch wie Walter Gerber zu Recht sagt: „Unverkäuflich gibt es nicht. Prinzipiell ist jedes Auto zu verkaufen.“ Es sei nur eine Frage des Preises. Das sieht auch Vardijan in Bezug auf die Gebrauchtbusse so, die die heute gewünschten Kriterien nicht erfüllen. „Letztendlich ist es eine Preisgestaltung, die den Gebrauchtbuskunden dazu bewegt, Fahrzeuge außerhalb der Norm zu erwerben“, sagt er, um gleich hinterherzuschieben: „Was die Frage offen lässt, wer den Preis dafür zahlt.“ mp

BAUJAHR	2007 ¹	2008	2009 ²	2010	2011
VDL					
Futura FHD	23–32	35–43	47–55	60–65	70–75
Magiq	28–37	40–48	51–60	65–70	85–90*
VDL FHD2 129-365/410					90–100*
VDL FHD2 139-410/460					
VDL FHD2 148-460					
VDL Citea LLE-120					55–65*
VDL Citea SLF-120			30–40*	45–55*	60–70*
Iveco Bus					
Arway/Crossway PRO	38–44*	43–55*	53–65*	62–74*	71–82*
Crossway/Crossway Line	24–29	29–40	36–47	45–55	54–67
Crossway LE	29–35*	32–41	39–50	49–61	59–69
Crossway LE City	23–29*	31–42*	40–54*	52–64*	63–74*
Evadys H	22–27*	28–41*	39–52*	50–62*	61–72*
Evadys HD	26–32*	34–42*	44–54*	56–65*	66–77*
Magelys		48–57	55–66	64–84	84–107
MAN					
Lion's City	21–29	28–35	36–44	50–60	61–71
Lion's City Ü	26–35	34–41	43–51	60–70	73–85
Lion's City G	31–40	43–54	56–68	72–83	92–106
Lion's Regio / Lion's Regio C	22–28*	28–34	38–44	47–54	53–62
Lion's Regio L	25–31*	30–37	42–48	49–58	58–66
Lion's Intercity					
Lion's Intercity C					
Lion's Coach	32–40	40–49	49–56	57–66	70–80
Lion's Coach C	38–45	45–54	53–60	62–71	78–86
Lion's Coach L	37–44	45–54	55–63	65–74	78–89
Mercedes-Benz					
O 530 Citaro	22–28	33–41	45–55	55–67	69–80
O 530 Citaro G	37–48	53–65	65–81	81–95	102–117
O 550 Integro	30–37	40–50	51–62	60–72	72–85
Tourismo RHD	38–47	47–62	60–75	73–86	81–99
Travego 15 RHD	49–60	60–70	71–85	80–98	96–112
Travego 17 RHD	58–69	70–81	81–94	91–106	105–120
Neoplan					
Cityliner N 1216 HD	42–54	52–60	59–67	68–80	82–92
Cityliner N 1217 HDC	47–57	53–65	64–72	72–84	86–97
Cityliner 1218 HDL	54–63	64–70	71–79	81–91	96–104
Tourliner N 2216 SHD	31–37	40–47	50–57	60–67	73–81
Tourliner N 2216 SHDC	35–40*	42–50*	54–60*	64–70*	81–90*
Tourliner N 2216 SHDL	35–40	44–54	59–67	70–79	84–96
Skyliner N 1122-1222	55–65	70–78	80–92	93–103	119–134
Starliner N 5218 SHDL	58–65	67–72	73–83	85–95	106–115
Starliner N 5217 SHD	53–56	64–68	73–79	81–91	101–111
Setra					
S 415 NF	31–40	42–49	51–61	60–71	69–81
S 415 UL	33–43	47–54	58–68	67–80	79–93
S 411 HD	49–57	62–71	70–81	82–94	95–108
S 415 HD	56–64	65–75	74–87	84–98	95–111
S 415 GT-HD	51–59	58–68	67–79	77–90	90–104
S 417 GT-HD	53–62	67–76	76–87	85–96	103–109
S 415 HDH	56–62	65–76	77–93	90–104	105–120
S 416 HDH	63–74	76–86	87–95	98–108	113–129
S 417 HDH	66–76	81–90	89–100	104–112	124–132
S 431 DT	79–86	93–103	98–118	120–133	144–157
S 511 HD					
S 515 HD ⁴					

2012	2013	2014 ³	2015	2016
80-87	90-100	80-90*	100-110*	115-125*
110-120*	125-135*	135-145*	150-175*	180-200*
120-130*	135-145*	145-155*	160-185*	190-210*
130-140*	145-155*	155-165*	170-195*	200-220*
70-80*	85-95*	100-110*	115-125*	130-140*
75-85*	90-100*	105-115*	120-130*	135-145*
79-89*	87-99*	96-112*	109-127*	126-139*
66-78	77-90	88-102	101-117	116-130
69-82	81-94	93-108	107-122	119-133
72-81*	79-94*	92-108*	106-123*	119-134*
73-84*	79-96*	89-108*	104-121*	119-133*
78-85*	86-95*	97-111*	113-127*	128-141*
119-108	112-124	127-139	143-155	160-178
72-83	85-96	104-117	122-135	141-152
84-95	94-107	114-127	137-149*	152-163*
109-122	127-141	153-165	179-194	194-209
64-75	74-87	90-103	125-138*	142-151*
70-81	84-94	96-110	136-145*	149-158*
			95-105*	108-120*
			100-110*	113-125*
81-92	95-109	119-128	139-149	156-168
88-98	103-117	125-134	144-154	161-173
89-101	104-119	126-138	148-159	164-178
82-93	95-107	110-124	125-139	150-160
123-138	140-156	163-179	175-192	197-213
85-99	100-115	109-124	123-140	141-157
97-112	112-127	125-138	139-154	154-163
112-126	124-139	140-156	156-170	170-194
123-138	137-152	153-168	168-183	188-206
94-106	108-123	130-140	141-157	160-177
98-110	113-130	138-147	152-166	170-187
108-111	122-141	145-155	161-169	175-192
83-94	99-111	118-128	135-147	152-165
94-103*	114-127*	137-146*	159-169*	177-190*
94-106	110-124	131-144	152-164	168-184
147-161	168-178	207-217	234-243	273-287
120-134	143-151	163-173	193-202	231-238*
116-130	142-149	161-170	187-195	224-231*
72-96	92-107			
94-109	106-120	117-129	130-145	146-161
110-124	126-141			
113-128	124-143			
107-118	122-135			
114-132	141-154			
119-134				
134-148	156-173			
139-152	161-183			
173-181	212-227	241-254	267-285	291-313
		145-158	163-180	185-205
115-125*	135-148	153-167	172-185	190-213

METHODE UND QUELLEN

Die Preisspannen wurden durch Abfrage bei den Händlern Daimler Buses, Gebrüder Heymann, Walter Gerber, Iveco Magirus Gebrauchtwagenzentrale Truck & Bus Ulm, MAN TopUsed, Leonhard Sigel und VDL Bus Center ermittelt.

Das Minimum und Maximum der jeweiligen Preisspanne wurden als rechnerischer Durchschnitt ermittelt. Für die Preisspannen galt folgendes Kriterium: vom Fahrzeug mit hoher Kilometerleistung und Serienausstattung bis hin zum Fahrzeug mit niedriger Laufleistung und gehobener Ausstattung. Vorausgesetzt wurde dabei ein vernünftiger Pflege- und Technikzustand. Zur Steigerung der Repräsentativität wurde bei der Berechnung eine Gewichtung hinsichtlich der Quellengeber vorgenommen. Die veröffentlichten Zahlen in Tausend Euro stellen Händlerverkaufspreise ohne Mehrwertsteuer dar.

Hinweis: Wurde für ein Omnibusfabrikat beziehungsweise ein Baujahr nur eine Bewertung abgegeben, ist diese Angabe mit einem Sternchen gekennzeichnet.

Preisangaben in Tausend Euro, exkl. MwSt.

Preis mit „*“: Es liegt nur eine Bewertung vor

¹ ab 2007: Euro 4

² ab 2009: Euro 5

³ ab 2014: Euro 6

⁴ ab 2012 mit Euro 6



„Geht nicht, gibt's nicht“

Wer einen Gebrauchtbus kauft, kann das gewünschte Modell bei seinem Händler vorbestellen oder ein vorhandenes Fahrzeug **nach eigenen Vorstellungen umbauen und nachrüsten lassen**. Wer bietet was?

Im zweiten Lebenszyklus stellen Käufer an ihre Busse oft andere Anforderungen als im ersten, wenn das Fahrzeug neu ist – das fängt zum Beispiel bei der Zahl der Sitze an. Zudem ändern sich die Moden, nicht nur bei Farbe und Muster der Sitzpolster. Und die Fahrgäste brauchen im Reisebus, anders als noch vor ein paar Jahren, heute kein Video-Entertainment mehr. Dafür erwarten sie geradezu, WLAN nutzen und ihr Smartphone aufladen zu können. Wir wollten daher wissen: Welche Leistungen bieten die Gebrauchtbusshändler auf Kundenwunsch an?

Daimler Buses. Der Kunde bekommt im BusStoreCenter auf Wunsch alle technischen Umbauten und hat die Möglichkeit, das Fahrzeug neu lackieren und beschriften zu lassen. Zudem wird die Zollabwicklung

übernommen, der Auslandskunde kann ohne Umwege die Heimreise antreten.

Walter Gerber. Alle Kundenwünsche, die sich nachrüsten lassen, und alle Umbauten werden durchgeführt – das Motto beim Händler aus Garching bei München lautet: „Bei uns können Sie Ihren Wunschgebrauchten bestellen.“

Gebrüder Heymann. „Alles aus einer Hand“, so das Versprechen – deswegen setzt der Händler aus Nastätten viele Kundenwünsche selbst um: Ganzlackierungen, Vollfolierungen in allen Farben, mit Digitaldruck und verschiedenen Motiven, Nachrüstung von Kamerasystemen aller Art, Einbau und Anfertigung von Küchen, Kühlschränken und elektrischen Klimaanlage, Planung und Bau von Sonderfahrzeugen.

Iveco. In Zusammenarbeit mit dem in Ulm ansässigen Werk können Maßnahmen und Möglichkeiten durchgeführt werden, die nach eigenen Angaben nur wenige Hersteller oder freie Händler bieten können. Sämtliche Gebrauchtfahrzeuge können auf Kundenwunsch individuell angepasst und zulassungsfertig ausgeliefert werden.

MAN. MAN TopUsed kann eigenem Bekunden zufolge nahezu jeden Kundenumbauwunsch erfüllen, von Sitzumrüstungen nebst Aufpolsterungen über Nachrüstungen von Spannungswandlern und Klimaanlage bis hin zu Lackierungen und Entertainment. Aber auch Komplettumbauten (Bistro, Lounge etc.) sind über das Bus-Modifikations-Center von MAN möglich.

Leonhard Sigel. Auf Kundenwunsch ermöglicht der Händler aus Adelsried nahezu alles Gewünschte. Das Motto: „Geht nicht, gibt's nicht.“

mp

© mg1708/stock.adobe.com

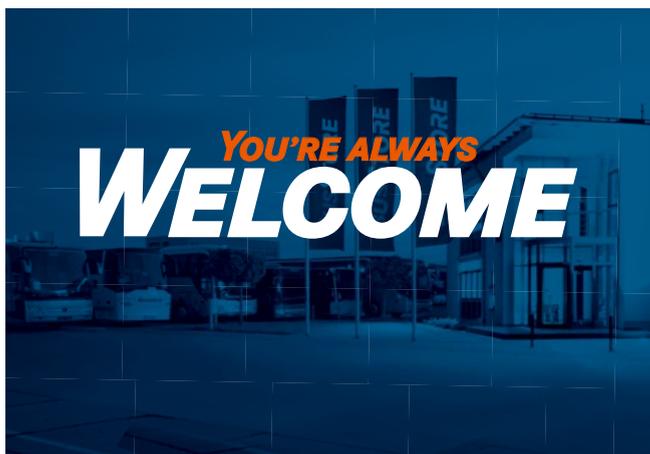
Name: EvoBus GmbH, *BusStore* Center Neu-Ulm
Straße: Otto-Hahn-Str. 8
PLZ, Ort: 89231 Neu-Ulm
Tel.: +49 (0) 731/181-7728
Fax: +49 (0) 731/181-7792
Öffnungszeiten: 8.00–17.00 Uhr
Internet: www.bus-store.com
E-Mail: busstore-neu-ulm@daimler.com

BUSSTORE

Pre-owned. From Mercedes-Benz and Setra.

Das Unternehmen

Firmenname: EvoBus GmbH, *BusStore* Center Neu-Ulm
Gründungsjahr: 1995, seit 04.09.2013 unter der Marke *BusStore*
Standort: seit 1965 in Betrieb



Ansprechpartner: Hr. Häge, Hr. Music, Hr. Nur, Hr. Olivotto,
Hr. Wahls, Hr. Simon

Größe der Belegschaft: 19

Anzahl verkaufter Busse im Jahr: 600

Stellplätze unter Dach: 70

Stellplätze im Freigelände: 150

Bevorzugte Marken: Mercedes-Benz und Setra

Öffnungszeiten zur Besichtigung der Gebrauchtbusse:
Mo.–Fr.: 08.00–17.00 Uhr, Sa.: nach Vereinbarung

Anfahrtsbeschreibung: siehe www.bus-store.com

Die Dienstleistungen

- ▶ **Optische Aufbereitung und Instandsetzung**
- ▶ **Behebung von Unfallschäden**
- ▶ **Eigene Werkstatt/-leistungen:** Fahrzeugneutralisierung, Lackierung und Beschriftung, Instandsetzung, Umbauten
 - Nutzung des OMNIplus Dienstleistungsangebotes
 - Verwendung von Original Ersatzteilen
- ▶ **Technische Befundung**
- ▶ **Vermittlung von Finanzierungen**
- ▶ **Inzahlungnahme**
- ▶ **Zusätzliche Serviceangebote:**
Freier Ankauf von gebrauchten Omnibussen, komplette Zollabwicklung, kommissionsweiser Verkauf

Internetauftritt: www.bus-store.com, Fahrzeug- und Leistungsangebot



Name: alga Nutzfahrzeug- und Baumaschinen GmbH & Co. KG
Straße: Molkereistraße 2
PLZ, Ort: 27419 Sittensen
Tel.: +49 (0) 42 82 / 5 70
Fax: +49 (0) 42 82 / 5 72 07
Internet: www.alga.de
E-Mail: service@alga.de



Unternehmen

Firmenname: alga Nutzfahrzeug- und Baumaschinen

Rechtsform: GmbH & Co. KG

Gründungsjahr: 1969

Geschäftsführer: Horst Gaßmann

Ansprechpartner: Hr. Cikursch, Hr. Schröder

Größe der Belegschaft: 120

Anzahl verkaufter Busse im Jahr: 300

Stellplätze in der Halle: 160

Stellplätze im Freigelände: 300

Bevorzugte Marken: Mercedes Benz, Setra, MAN, Neoplan, E.Auwärter, Volvo, Iveco, Bova, VW und weitere dt. und europäische Hersteller

Öffnungszeiten zur Besichtigung der Gebrauchtbusse:

Mo.–Fr.: 8.00–18.00 Uhr; Sa.: 9.00–12.00 Uhr

Die Dienstleistungen

- **Optische Aufbereitung angekaufter Gebrauchtbusse**
- **Instandsetzung angekaufter Gebrauchtbusse**
- **Behebung von Unfallschäden**
- **Eigene Werkstatt/-leistungen:** techn. Überprüfung und Instandsetzung, Reparaturen aller Art, Tachoprüfung, Sicherheitsprüfung, TÜV-Abnahme
- **Vermittlung von Finanzierungen**
- **Inzahlungnahme**
- **Internetauftritt:** Vorstellung des Unternehmens, Fahrzeugangebote/-handel
- **Zusätzliche Serviceangebote:** Spezialumbauten u. -ausrüstungen in Messe- u. Ausstellungsfz., Komplettlackierungen, Beschriftung, Neubezug der Sitze und neue Innenausstattung, Instandsetzung u. Wartung von Klimaanlage



Name: Gebr. Heymann GmbH
Straße: Industriestraße 21
PLZ, Ort: 56355 Nastätten
Tel.: +49 (0) 67 72 / 9 37 80
Fax: +49 (0) 67 72 / 81 94
Internet: www.heymann.net
E-Mail: busse-lkw@heymann.net

heymann

Form | Farbe | Funktion

Unternehmen

Firmenname: Gebr. Heymann GmbH

Gründungsjahr: 1934

Geschäftsführer:

Dipl.-Kfm. Thomas Heymann

Kerstin Heymann

Andreas Heymann

Heinz Heymann

Michael Aulmann

Ansprechpartner: Michael Aulmann

Größe der Belegschaft: 115

Stellplätze in der Halle: 16

Stellplätze im Freigelände: 40

Tochtergesellschaften: Rostock & Roeger Omnibus-Zentrum GmbH, autorisierter Service für Mercedes-Benz und Setra Omnibusse, August- Horch-Str. 16, Koblenz

Die Dienstleistungen

- **Optische Aufbereitung von Omnibussen**
- **Instandsetzung von Omnibussen**
- **Behebung von Unfallschäden/Ankauf Unfallfahrzeuge**
- **Finanzierungsvermittlung**
- **Eigene Werkstatt/-leistungen:** Komplettservice, Lackierung, Beschriftung, Einbau von WLAN-Router, Bordküchen, Clubecken, Beinauflagen, Rückfahrkamera, Skikoffer, Fahrradträger, Klimaanlage, Toilettenkabinen u.v.m.
- **Internetauftritt:** Vorstellung des Unternehmens
- **Designentwicklung und -beratung:** Fahrzeugbeschriftung und Vollverklebung vom Entwurf bis zur Beklebung, auch bei Ihnen vor Ort
- **Zusätzliche Serviceangebote:** Hol- und Bringservice, Direktabrechnung mit Versicherungen, Digitaldrucke, Bereitstellung Ersatzomnibus

Name: Walter Gerber
Straße: Daimlerstraße 7-9
PLZ, Ort: 85748 Garching
Tel.: +49 (0) 89 /3 29 39 50
Fax: +49 (0) 89 /32 93 95 55
Internet: www.gerber-omnibus.de
E-Mail: info@gerber-omnibus.de

**WALTER
GERBER**
 Der Omnibus Experte



Das Unternehmen

Geschäftsführung: Walter Gerber

Gründungsjahr: 1993

Vertragshändler: Ja

Marken: Setra

Größe der Belegschaft: 4

Ansprechpartner: Herr Walter Gerber
 Herr Philip Ruppert
 Frau Nina Matus Del Valle

Anzahl verkaufter Busse im Jahr: 170

Durchschnittlicher Bestand: 30

Stellplätze in der Halle: 10

Stellplätze im Freigelände: 30

Bevorzugte Marken: Setra, Mercedes-Benz

Öffnungszeiten zur Besichtigung der Gebrauchtbusse:
 Mo.-Fr.: 08.00-18.00 Uhr, Sa.: nach Vereinbarung

Die Dienstleistungen

► **Optische Aufbereitung angekaufter Gebrauchtbusse**

► **Instandsetzung angekaufter Gebrauchtbusse**

► **Behebung von Unfallschäden**

► **Eigene Finanzierungen**

► **Vermittlung von Finanzierungen**

► **Inzahlungnahme**

► **Vermietung**

► **Internetauftritt:**

Vorstellung des Unternehmens, Fahrzeugangebote/-handel

► **Zusätzliche Serviceangebote:**

- Designberatung
- Zusätzliche Sondereinbauten wie z.B. Spannungswandler, Steckdosen, WLAN-Router
- Inzahlungnahme von gebrauchten Omnibussen
- Ankauf von Gebrauchtomnibussen auch auf Termin schnell und zuverlässig
- Komplette Abwicklung bei Unfallschäden, Ankauf von Unfallfahrzeugen, Omnibusmietservice
- Zollnummer und Versicherung, Zolldokumente
- Kommissionsverkauf
- Vorführung der Gebrauchtomnibusse direkt beim Interessenten, Rückkaufvereinbarungen, Restwertgarantie





Name: Iveco Magirus AG - GWZ Trucks & Bus Ulm
Straße: Nicolaus-Otto-Str. 27
PLZ, Ort: 89079 Ulm
Tel.: +49 (0) 07 31 4 08 38 79
Fax: +49 (0) 07 31 4 08 30 96
Internet: www.utc-ulm.oktrucks.de
E-Mail: GWZ-ULM@iveco.com / stefan.vardijan@iveco.com



Unternehmen

Firmenname: Iveco Magirus AG - Iveco Bus
Gründungsjahr: 1999
Vorstand: Sascha Kaehne, Klaus Rekitt, Achim Specht
Ansprechpartner:
 Leiter Vertrieb und Service Deutschland, Österreich und Schweiz von Iveco Bus: Julian Dango
 Stefan Vardijan (Verkaufsleiter Gebrauchtfahrzeuge Iveco Bus Deutschland, Österreich, Schweiz)
 Mobil: +49 (0) 1 72/2 73 31 50 | E-Mail: stefan.vardijan@iveco.com
Größe der Belegschaft: 5.700 weltweit
Durchschnittlicher Bestand: ca. 60 Gebrauchte
Anzahl verkaufter Busse im Jahr: ca. 155
Stellplätze im Freigelände: ca. 250
Bevorzugte Marken: grundsätzliche alle Marken, Iveco Bus
Öffnungszeiten zur Besichtigung der Gebrauchtbusse:
 Mo.–Fr.: 08.00–18.00 Uhr, Sa.: nach Vereinbarung

Die Dienstleistungen

- **Gebrauchtwagenzentrale Bus**
- **Optische Aufbereitung angekaufter Gebrauchtbusse**
- **Instandsetzung angekaufter Gebrauchtbusse**
- **Behebung von Unfallschäden**
- **Eigene Finanzierungen:** durch die Iveco-Capital
- **Vermittlungen von Finanzierungen**
- **Inzahlungnahme**
- **Internetauftritt:** Vorstellung des Unternehmens, Fahrzeugangebote/-handel
- **Zusätzliche Serviceangebote:** Ankauf gebrauchter Omnibusse, komplette Zollabwicklung, kommissionsweiser Verkauf, Informationen und Verkauf aus dem Gesamtbestand aller in- und ausländischen Iveco Bus-Gebrauchtwagen-Center



Name: Auto-Merkel GmbH & Co. KG
Straße: Badener Straße 1
PLZ, Ort: 76473 Iffezheim
Tel.: +49 (0) 72 29 / 3 03 30
Fax: +49 (0) 72 29 / 56 09
Internet: www.omnibushandel.de
E-Mail: merkel@omnibushandel.de



Unternehmen

Firmenname: Auto-Merkel GmbH & Co. KG
Gründungsjahr: 1961
Geschäftsführer: Hamda Rouatbi, Elsbeth Merkel
Ansprechpartner: Hamda Rouatbi, Marc Etoll
Größe der Belegschaft: 8
Anzahl verkaufter Busse im Jahr: 150
Stellplätze in der Halle: 25
Stellplätze im Freigelände: 100
Bevorzugte Marken: Mercedes, Setra, MAN, IRISBUS IVECO
Öffnungszeiten zur Besichtigung der Gebrauchtbusse:
 Mo.–Fr.: 07.30–18 Uhr, Sa.: nach Vereinbarung

Die Dienstleistungen

- **Optische Aufbereitung angekaufter Gebrauchtbusse**
- **Instandsetzung angekaufter Gebrauchtbusse**
- **Eigene Werkstatt/-leistungen:** technische Überprüfung und Instandsetzung, TÜV, AU, SP, Lackierungen, Einbauten von VIDEO, NAVI, CD-Wechsler
- **Vermittlung von Finanzierungen**
- **Inzahlungnahme**
- **Internetauftritt:** Vorstellung des Unternehmens, Fahrzeugangebote/-handel
- **Zusätzliche Serviceangebote:** Zollkennzeichen, Zolldokumente, Kurzzeitkennzeichen, Wertermittlung, Ankauf gebrauchter Omnibusse, kommissionsweiser Verkauf

Name:	Autohaus Heinrich Senden GmbH	
Straße:	Sittarder Str. 25–29	Heisenbergstr. 11–13
PLZ, Ort:	52511 Geilenkirchen	50169 Kerpen-Türnich
Tel.:	+49 2451 6208-0	+49 2237 9741-0
Verkauf:	+49 2451 6208-60	+49 2237 9741-27
Fax:	+49 2451 6208-33	+49 2237 9741-22
Reparaturannahme:	+49 2451 6208-37	+49 2237 9741-15
Ersatzteil-Service:	+49 2451 6208-31	+49 2237 9741-20
Internet:	www.ah-senden.de	www.koeln.omniplus.com
E-Mail:	info@ah-senden.de	www.senden-omnibusse.de

Das Unternehmen

Geschäftsführung: Christoph Rulle, Tobias Rulle, Ingo Windeln

Gründungsjahr: 1927

Größe der Belegschaft: 115

Anzahl der Niederlassungen: 3

Anzahl der Reparaturstraßen: 35

Vertrieb: SETRA Generalvertretung

Service: alle Fabrikate

Anfahrtsbeschreibung: unter www.ah-senden.de

Der Vertrieb

- ▶ Verkauf von neuen Setra Omnibussen
- ▶ Verkauf von Vorführbussen der Marke Setra
- ▶ Inzahlungnahme von Gebrauchtomnibussen
- ▶ An- und Verkauf von Gebrauchtomnibussen
Bevorzugte Marken: Mercedes-Benz und Setra
- ▶ Vermittlung von Finanzdienstleistungen
- ▶ Verkaufsgebiet Setra: Kleve, Wesel, Duisburg, Oberhausen, Mülheim a.d.R., Bochum, Viersen, Heinsberg, Aachen, Düren, Düsseldorf, Wuppertal, Hagen, Leverkusen, Köln, Bonn, Euskirchen, Bad Neuenahr, Mayen, Daun, Bitburg, Wittlich, Trier, Idar-Oberstein



Die Dienstleistungen

- ▶ BusWorld Köln
- ▶ Fernbusservice
- ▶ Autorisierter OMNIplus Service für Mercedes-Benz und Setra Omnibusse
- ▶ Gesetzliche Untersuchungen
- ▶ Bremsen- und Tachographenprüfdienst
- ▶ Klimaanlage-Service
- ▶ Getriebereparaturen
- ▶ Retarder Kundendienst
- ▶ Karosseriebau mit Unfallreparaturen
- ▶ Lackierarbeiten
- ▶ Beschriftungen und Reklame
- ▶ Glaserneuerungen und Reparaturen / Glas-Service
- ▶ Zubehöreingbau (u.a. Audio-, Video-, Navigationsanlagen, Rückfahrkameras und GPS-Ortungssysteme)
- ▶ Ersatzteil-Service
- ▶ 24h-Notdienst

Öffnungszeiten:

Mo.-Fr. 08.00-18.00 Uhr
Sa. 08.00-12.30 Uhr



Generalvertretung
Setra-Omnibusse



Autorisierter OMNIplus Service
für Mercedes-Benz und Setra Omnibusse



Name: Omnibushandel München Katrin Keppler GmbH & Co. KG
Straße: Mitterfeldstr. 2
PLZ, Ort: 82054 Sauerlach-Lochhofen
Tel.: +49 (0) 89 / 20 07 76 75
Fax: +49 (0) 89 / 20 08 02 85
Internet: www.omnibushandel-muenchen.de
E-Mail: info@omnibushandel-muenchen.de



Unternehmen

Firmenname: Omnibushandel München Katrin Keppler GmbH & Co. KG
Gründungsjahr: 2016
Geschäftsführer: Katrin Keppler
Größe der Belegschaft: 3
Anzahl verkaufter Busse im Jahr: 50-60
Stellplätze im Freigelände: 50
Bevorzugte Marken: Mercedes-Benz, SETRA, Solaris, MAN, VW

Öffnungszeiten: nach Absprache

Die Dienstleistungen

- Verkauf von gebrauchten Bussen, jeglicher Art:
Reise- und Linienbusse, Gelenkbusse, Schüler- und Behinderten-transport, Mini- und Midibusse
- Vermietung von Fahrzeugen
- Finanzierung / Flottenmanagement
- Vermittlung von Fahrzeugen
- Fahrzeugbewertung
- Überführung von Fahrzeugen



Name: Sejari Kraftfahrzeuge GmbH
Straße: Carl-Benz-Str. 5
PLZ, Ort: 85235 Odelzhausen
Tel.: +49 (0) 81 34/ 9 99 20
Fax: +49 (0) 81 34/ 99 92 22
Internet: www.sejari.de
E-Mail: info@sejari.de



Unternehmen

Firmenname: Sejari Kraftfahrzeuge GmbH
Rechtsform: GmbH
Gründungsjahr: 1987
Geschäftsführer: Fahim Sejari, Amir Sejari
Ansprechpartner: Amir Sejari
Größe der Belegschaft: 10
Anzahl verkaufter Busse im Jahr: 100
Stellplätze in der Halle: 10
Stellplätze im Freigelände: 100
Bevorzugte Marken: MAN, NEOPLAN, ISUZU, VDL, SETRA, MERCEDES
Öffnungszeiten zur Besichtigung der Gebrauchtbusse:
 Mo.–Fr.: 08.00–17.00 Uhr, Sa.: nach Vereinbarung
Anfahrtsbeschreibung: BAB 8 Ausfahrt Odelzhausen

Die Dienstleistungen

An- und Verkauf gepflegter Gebrauchtbusse

- Reisebusse
- Überlandbusse
- Linienbusse
- Mini- und Midibusse

Instandsetzen sowie optische Aufbereitung aller Fahrzeuge

Inzahlungnahme

Vermittlung von Finanzierungen

Service:

- Flughafentransfer
- Exportpapiere
- Zollkennzeichen
- Kurzzeitkennzeichen



Name: Leonhard Sigel e.K.
Straße: Flurstraße 2
PLZ, Ort: 86477 Adelsried
Tel.: +49 (0) 82 94 / 28 98
Fax: +49 (0) 82 94 / 5 55
Internet: www.omnibus-sigel.de
E-Mail: info@omnibus-sigel.de



Unternehmen

Firmenname: Leonhard Sigel e.K.

Gründungsjahr: 1973

Ansprechpartner: Leonhard Sigel

Größe der Belegschaft: 4

Anzahl verkaufter Busse im Jahr: ca. 70

Stellplätze in der Halle: 16

Stellplätze im Freigelände: 15

Bevorzugte Marken: EvoBus

Öffnungszeiten zur Besichtigung der Gebrauchtbusse:

Mo.–Do.: 08.00–17.00 Uhr, Fr.: 08.00–16.00 Uhr

darüber hinaus nach Vereinbarung

Die Dienstleistungen

Technische und optische Aufbereitung angekaufter Busse

- Auf Kundenwunsch Teil- und Umlackierungen
- Designberatung
- Wertermittlung
- Kommissionsverkauf
- Fuhrparkberatung
- Vermittlung von Finanzierungen
- Spezialisiert auf den Verkauf gut erhaltener Gebrauchtbusse
- Inzahlungnahme
- Internetauftritt: Vorstellung des Unternehmens, Fahrzeugangebote/-handel



Name: VDL Bus Center GmbH
Straße: Oberer Westring 2
PLZ, Ort: 33142 Büren
Tel.: +49 (0) 29 51 / 9 89 20
Fax: +49 (0) 29 51 / 76 53
Internet: www.vdlbuscenter.com
E-Mail: info@vdlbuscenter.de



Unternehmen

Firmenname: VDL Bus Center GmbH

Rechtsform: GmbH

Gründungsjahr: 1998

Ansprechpartner: Burkhard Gieffers, Betriebsleiter

Ansprechpartner:

Burkhard Gieffers, Ewald Piklaps, Dimitri Vestev, Heinz Feldmann

Größe der Belegschaft: 6

Anzahl verkaufter Busse im Jahr: ca. 450

Stellplätze in der Halle: 30

Stellplätze im Freigelände: 250

Bevorzugte Marken: alle Marken, alle Typen

Öffnungszeiten zur Besichtigung der Gebrauchtbusse:

Mo.–Do.: 08.30–17.30 Uhr, Fr.: 08.30–17.00 Uhr

Die Dienstleistungen

Alle Marken – alle Typen – ein Partner

Wir haben uns auf den nationalen und internationalen Handel mit Gebrauchtfahrzeugen spezialisiert.

- **An- und Verkauf zu fairen Konditionen:** von Bussen für den ÖPNV | Reiseverkehr | Schüler- und Behindertentransport
Linienbusse | Reisebusse | Mini- und Midibusse
- **Finanzierung**
- **After-Sales-Service**

Egal, ob Klein-, Linien- oder Reisebus, ob An- oder Verkauf – mit uns haben Sie einen kompetenten Partner an Ihrer Seite.



www.will-bus.de
www.will-reisen.de

Name: Will Bus GmbH & Co. KG
Straße: Industriestr. 31
PLZ, Ort: 97437 Haßfurt
Tel.: +49 (0) 95 24 / 85 09 05
Fax: +49 (0) 95 24 / 85 09 07
Internet: www.will-bus.de
E-Mail: info@will-bus.de



Unternehmen

Firmenname: Will Bus GmbH & Co. KG

Gründungsjahr: 2005

Geschäftsführer: Alexander Will

Ansprechpartner: Alexander Will

Hauptsitz: Haßfurt

Niederlassungen: Zeil am Main

Stellplätze in der Halle: 15

Stellplätze im Freigelände: 80

Bevorzugte Marken: alle Marken

Bereits beim Einkauf achten wir auf die Qualität der Omnibusse, welche dann in unserer eigenen Werkstatt noch einmal einer kompletten Durchsicht unterzogen werden, denn unser Name steht für Qualität. In unserer Ausstellungshalle und auf unserem großzügigen Freigelände können wir Ihnen ständig eine große Auswahl an div. Omnibussen anbieten. Auf Wunsch erfolgt die Aufbereitung des Fahrzeuges nach Ihrer Vorstellung.

Die Dienstleistungen

- Verkauf von Gebrauchtfahrzeugen
- Midi-Bus-Center (8-30 Sitzplätze)
- City-Bus-Center (Stadt-Midi-Busse)
- Ständig eine größere Auswahl an Stadt-, Linien-, Reise- und Midibusse im Bestand
- Optische Aufbereitung von Gebrauchtfahrzeugen
- Instandsetzung von Gebrauchtfahrzeugen
- KFZ-Meisterbetrieb: Instandsetzungen, Karosserie- und Lackierarbeiten
- Vermittlung von Finanzierungen
- Inzahlungnahme
- Durchführung von Abgasuntersuchungen
- Klimaanlage-Service
- Reifenhandel für Omnibusse
- TÜV: Durchführung von Hauptuntersuchung (HU) und Sicherheitsprüfung (SP)
- Sicherstellungen, Fahrzeugbewertung und -verwertung
- Zollabwicklungen
- Internetauftritt: Vorstellung des Unternehmens, Fahrzeugangebote
- zertifiziertes Unternehmen

DIENSTLEISTUNGEN

ANZEIGENSONDERVERÖFFENTLICHUNG



Name: Keicher Ulrich Werbetechnik
Straße: Bertolt-Brecht-Str. 10
PLZ, Ort: 74223 Flein
Tel.: +49 (0) 71 31 / 59 03 6-1
Fax: +49 (0) 71 31 / 59 03 6-2
Internet: www.das-sieht-gut-aus.de
E-Mail: info@das-sieht-gut-aus.de



Unternehmen

Firmenname: Ulrich Keicher Werbetechnik

Gründungsjahr: 1984

Ansprechpartner: Ulrich Keicher

Omnibusdesigns ausgeführt: über 3.000

Die Dienstleistungen

Wir haben uns auf die Beschriftung/Gestaltung von Omnibussen spezialisiert.

Leistungsspektrum:

- Omnibus-/Fahrzeugbeschriftungen in Folie oder Lack
- Digitaldrucke
- Erstellungen von Logos
- Webdesign

Ausführung der Beklebung auch bei Ihnen vor Ort !

Unternehmensprofil:

Vom Entwurf bis zur Ausführung, ob aufwendig oder preisgünstig. Immer individuell Ihren Anforderungen angepasst, um Ihre rollende Werbefläche optimal für Sie in Szene zu setzen.



Name: Beschriftungen Schilder Meier GmbH
Straße: Hauptstraße 47
PLZ, Ort: 94469 Deggendorf
Tel.: +49 (0) 9 91 / 66 42
Fax: +49 (0) 9 91 / 66 40
Internet: www.schriften-meier.de
E-Mail: eisenrauch@schriften-meier.de



Unternehmen

Firmenname: Beschriftungen Schilder Meier

Rechtsform: GmbH

Gründungsjahr: 1974

Geschäftsführer: Karin Meier-Eisenrauch

Mitarbeiter: 10

Die Firma Beschriftungen Schilder Meier GmbH bietet seit mehr als 40 Jahren hochwertige modernste Beschriftungslösungen für Busunternehmen an. Vom ersten Design-Entwurf bis zur Fertigmontage bei Ihnen vor Ort bieten wir einen Full-Service in Sachen Omnibusbeschriftungen aller Fabrikate !

Eine umfangreiche Fahrzeuggalerie der letzten Jahre finden Sie auf unserer Homepage. Wir fertigen alle Komponenten ausschließlich mit Folien namhafter Hersteller im eigenen Haus. Eine genaue Dokumentation gewährleistet günstige, kurzfristige Nachlieferung von Teilbeschriftungen. Unser deutschlandweiter Montage-Service ist für Sie vor Ort !

Die Dienstleistungen

- eigene Designabteilung zur Erstellung des Layouts unter Berücksichtigung Ihrer Vorgaben und Wünsche
- höchste Qualitätsstandards durch hochmodernen Maschinenpark
- hochwertige fachgerechte Verklebung durch speziell geschultes Personal
- vor Ort Montageservice, deutschlandweit
- detaillierte Auftragsdokumentation, garantiert günstige, kurzfristige Nachlieferung von Teilbeschriftungen
- Fahrzeug-Vollverklebungen
- Alle Leistungen mit Garantie



Name: WashTec Cleaning Technology GmbH
Straße: Argonstraße 7
PLZ, Ort: 86153 Augsburg
Tel.: +49 (0)821 5584 0
Fax: +49 (0)821 5584-1410
Internet: www.washtec.de
E-Mail: support@washtec.de



Unternehmen

Firmenname: WashTec Cleaning Technology GmbH

WashTec - Weltmarktführer in der Autowaschtechnik.

WashTec bietet maßgeschneiderte Lösungen für jeden Anspruch und dabei steht der maximale Kundennutzen im Vordergrund. Das Unternehmen hat seinen Hauptsitz in Augsburg und beschäftigt über 1.800 Mitarbeiter in mehr als 70 Ländern. So erhalten unsere Kunden Autowaschanlagen für jeden Anspruch und Bedarf, von Portalwaschanlagen über Waschstrassen und SB-Waschanlagen bis hin zu Nutzfahrzeug-Waschanlagen. Mit der MaxiWash Vario stellen sich Betreiber ihre individuelle Nutzfahrzeug-Waschanlage aus einer Vielzahl von Optionen zusammen. Die Ausstattungsvarianten lassen keine Wünsche offen. Ebenso die Waschleistung: Individuell auswählbare Waschprogramme liefern in kurzer Zeit glänzende Ergebnisse.

Die Dienstleistungen

Kostenfrei werben für Lkw- und Buswäsche

Für alle Lkw- und Buswäsche Interessierten bietet WashTec das Verzeichnis www.truck-wash.com – eine lukrative Möglichkeit die Lkw- und Buswäsche aktiv und kostenlos zu bewerben. Auf der Website werden Adressen und Kontaktdaten von tausenden Waschanlagen-Standorten in über 20 Sprachen geführt. Neben der Standortsuche entlang einer Route finden sich auf der Plattform auch detaillierte Informationen zu Service-Dienstleistungen an der Waschanlage. Die Anmeldung für Waschkunden als auch Betreiber ist kostenlos. Werden Sie Teil der Community!

Name: BussiPro Oy
Straße: Vasarakatu 2
PLZ, Ort: 15700 Lahti, Finland
Tel.: +358 75 7550 330
E-Mail: sales@bussipro.fi
Internet: www.bussipro.fi

BUSSIPRO
 WIR HALTEN IHRE RÄDER AM ROLLEN

Das Unternehmen

BussiPro bietet markenunabhängigen Wartungs- und Reparaturservice für Busse. Ersatzscheiben und Beratungsleistungen sowie Entwicklung von Wartungs-, Reparatur- und Ersatzteilabläufen sind die Eckpfeiler unseres Geschäfts. Ein Beispiel für das kundenorientierte Handeln von BussiPro ist das hohe Preis-Leistungsverhältnis unserer Produkte und Lösungen.

BUSSIPRO – mehr Kilometer zu geringeren Kosten

Ein Bus ist nur rentabel, wenn er mit Passagieren fährt. Damit sich ein Fahrzeug möglichst viel im Einsatz befinden kann, muss seine Instandhaltung reibungslos funktionieren. Dies setzt wiederum voraus, dass die jeweils benötigten Ersatzteile schnell verfügbar sind. Darüber hinaus können mit Reparaturprognosen die Verkehrszuverlässigkeit verbessert und gleichzeitig zahlreiche unvorhergesehene, unnötige Probleme vermieden werden.

Diese Art von Effizienzsteigerung im Busverkehr ist die Mission von BussiPro. In der Praxis bedeutet dies, dass BussiPro Betreiber bei der Planung der Flottenwartung unterstützt und die erforderlichen Ersatzteile schnell liefert.

Im Rahmen des BusCare-Konzeptes von BussiPro erhält der Kunde einen kompletten Plan dazu, wie Flottenwartung und -instandhaltung realisiert werden müssen, um die dadurch anfallenden Gesamtkosten pro Betriebskilometer möglichst gering zu halten. Das Konzept enthält eine Analyse über die aktuelle Lage beim Kunden sowie einen Maßnahmenvorschlag zur Effizienzsteigerung. Darüber hinaus werden die Maßnahmen dahingehend verfolgt, dass die gestellten Ziele und geplanten Hilfsmittel in der Praxis auch umgesetzt werden.

Mithilfe des BusCare-Konzepts kann die Flottennutzung optimal auf die Ziele des Betreibers abgestimmt werden, um ein bestmögliches wirtschaftliches Arbeitsergebnis zu erreichen.

Ersatzteile von zuverlässigen OEM-Lieferanten

Wenn der BusCare-Plan erstellt ist, stellt BussiPro ein umfassendes Sortiment an Bus-Ersatzteilen zur Verfügung, mit denen der Plan umgesetzt werden kann. BussiPro vertreibt Bus-Ersatzteile zahlreicher bekannter internationaler Hersteller. Neben schneller Lieferung von OEM-Ersatzteilen bietet BussiPro auch Schulung für Wartungspersonal um zu gewährleis-

ten, dass die Fachkompetenz der Mitarbeiter stets dem aktuellen Kenntnisstand der Busbranche entspricht.

Zu den Partnern von BussiPro zählt eine Reihe der bekanntesten Ersatzteillieferanten der Branche. Der Kunde kann sich stets darauf verlassen, dass er die richtigen Teile erhält. BussiPro hält stets ein umfassendes Sortiment auf Lager, wodurch kurze Lieferzeiten gewährleistet sind.

Die Wurzeln des Unternehmens liegen im Bereich Busscheiben. Auf Lager werden Scheiben für alle gängigen Busmodelle geführt. Zusätzlich sind die erforderlichen Montagematerialien und Werkzeuge im Lager verfügbar.

Das Ersatzteilsortiment deckt alle von Stoßstange zu Stoßstange benötigten Teile ab. Neben gängigen Ersatzteilen enthält das Sortiment auch schwer erhältliche Ersatzteile, z. B. AdBlue-Systeme, Getriebesynchronisationen und Bauteile des Kraftstoffsystems.

Die von uns gelieferten Brandbekämpfungsausrüstungen löschen mit Hochdruckflüssigkeit, mit der ein entstehender Motorenbrand sofort erstickt werden kann.

BussiPro ist ein finnisches Unternehmen mit starker Kompetenz in den Bereichen Busverkehr und Bustechnik. Das Unternehmen ist nun dabei, seine Leistungen auch mitteleuropäischen Betreibern anzubieten.





Name: AMCON GmbH
Straße: Osterstraße 15
PLZ, Ort: 49661 Cloppenburg
Tel.: +49 (0) 44 71 / 91 42 0
Fax: +49 (0) 44 71 / 91 42 29
Internet: www.amcongmbh.de
E-Mail: info@amcongmbh.de



Unternehmen

Firmenname: AMCOM

Rechtsform: GmbH

Geschäftsführer: Olaf Clausen und Darius Rauert

Ansprechpartner: Christina Einhaus

Mitarbeiter: 50

Als Softwareentwickler und Anbieter von Fahrgeldmanagement-, Fahrgastinformations- und Kommunikationssystemen für Busse und Bahnen unterstützt AMCON seit vielen Jahren Verkehrsbetriebe dabei, den ÖPNV attraktiver und effizienter zu gestalten.

Wir profitieren von über 25 Jahren Erfahrung in der ÖPNV-Branche und unser Wissen ist in den vergangenen Jahren mit den neuen Anforderungen gewachsen. Der modulare Aufbau der AMCON Produkte erlaubt es, sie autonom einzusetzen oder sie, je nach Anforderung des Verkehrsbetriebes, individuell in einer intelligenten Gesamtlösung zu integrieren. Auch eine stufenweise Systemerweiterung ist möglich.

Die Dienstleistungen

UFHO-System: UFHO ist das innovative, effizienzsteigernde und geräteunabhängige System für den ÖPNV. Durch die intuitive Bedienbarkeit werden Produktivität und Kundenzufriedenheit gesteigert und Betriebsabläufe innerhalb des Verkehrsunternehmens beschleunigt.

Es bietet folgende Vorteile:

- Abbildung aller Tarifdaten
- Aboverwaltung
- Erstellung von Prüfplanungen
- Statistiken erstellen und grafisch auswerten
- Hardwareunabhängigkeit sorgt für freie Wahl bei den Geräten
- Verkauf über Vorverkaufssysteme
- Mobiler Ticketverkauf
- Ticketverkauf am Automaten
- Aufnahme von Schadensmeldungen
- Mobile Ticketprüfung nach VDV-KA
- Erfassung und Auswertung von erhöhten Beförderungsentgelten (EBE)
- Echtzeitkommunikation (RBL light)
- Ansteuerung von IBIS-Geräten
- LSA-Beeinflussung



Name: Carl Wilhelm Cleff GmbH & Co. KG
Straße: Vor der Beule 25
PLZ, Ort: 42277 Wuppertal
Tel.: +49 (0) 202 / 64799-0
Fax: +49 (0) 202 / 64799-88
Internet: www.cleff-wpt.de
E-Mail: marketing@cleff-wpt.de



Unternehmen

Firmenname: Carl Wilhelm Cleff

Rechtsform: GmbH & Co. KG

Gründungsjahr: 1935

Geschäftsführer: Michael Kemper, Andreas Klostermeier

Seit mehr als 80 Jahren entwickelt und produziert das Unternehmen Carl Wilhelm Cleff als Partner der internationalen Busindustrie Fahrzeugfenster, System- und Funktionsverglasungen und Glasgepäckablagen – und steht als innovationsorientiertes Unternehmen für zahlreiche innovative Patente. Systemlieferung bedeutet bei Carl Wilhelm Cleff das effiziente Ergänzen von Fahrzeugfenstern um wichtige Bestandteile, wie z. B. Griffe, komplexe Dichtungs-, Scharnier- und Schließsysteme – einschließlich aller logistikrelevanten Anforderungen. Das Ersatzteilangebot ermöglicht problemlose Fahrzeuginstandsetzung, Werterhalt, Optimierung und Komfortzuwachs bei Stadtbuss, Überlandbus, Reisebus und Minibus durch Austausch und Umrüstung. Mehr Informationen: www.cleff-wpt.de

Die Dienstleistungen

Produktlösungen:

- Fensterlösungen für Fahrerfenster, Schiebefenster, Klappfenster, Notausstiegfenster, Senkfenster, flächenbündige Fenster (Flush Window), Fenster in mechanischen und elektromechanischen Ausführungen
- Systemlieferung: Komplettlösungen aus einer Hand
- Ersatzteile: Nachfertigung und Optimierung von Austauschteilen, Glas, Gummielementen, Griffen und Zubehör

Ausstattung:

- Konstruktionsabteilung und Designentwicklung
- Prüfcenter
- Vorrichtungsbaue / Schlosserei / Schweißerei
- Oberflächenbehandlung
- Glaserei und Montage

Ihre Vorteile:

- Spezialist für Funktionsverglasung jeder Art
- Systemlieferant und Partner für Ersatzteile
- Hohe Flexibilität in Entwicklung und Produktion
- Kleine, mittlere und große Stückzahlen umsetzbar

camira

Name: Camira Ltd
Straße: The Watermill, Wheatley Park
PLZ, Ort: GB-WF14 8HE Mirfield / West Yorkshire
Tel.: +44 (0) 19 24 / 48 19 65
Fax: +44 (0) 19 24 / 49 56 05
Internet: www.camirafabrics.com/transport
E-Mail: David.Jeske@camirafabrics.com



Unternehmen

Firmenname: Camira Ltd

Camira ist ein führender Hersteller von Stoffen für Transport- und Objektinnenräume.

Die Firma hat ein reiches Erbe, das bis zum Jahr 1822 reicht, als die Transportstoff-Firma John Holdsworth & Co. in England gegründet wurde. In den 80er Jahren wurde ein Händlervertrag mit der Firma Gebr. Happich geschlossen und unsere Stoffe wurden unter dem Happich Markennamen bis 2005 verkauft.

In 2007 hat Camira die Firma John Holdsworth & Co. gekauft und tritt fortan auf allen Märkten als Camira auf, mit einer deutschen Niederlassung Nähe Stuttgart und einheimischem Personal für die Kundenbetreuung.

Camira entwickelt und produziert 8 Millionen Meter Stoff pro Jahr für den Verkauf in bis zu 80 Ländern und hat umfangreiche Fähigkeiten bei der Garn-Herstellung und Färbung, Weben an Plüsch- und Flachwebstühlen und der textilen Veredelung.

Camira ist ein Vorreiter in Sachen Nachhaltigkeit und zurzeit Inhaber des "Queen's Award for Sustainable Development".

Die Dienstleistungen

- Sonderanfertigungs-Potential für maßgeschneiderte Stoffe hinsichtlich Konstruktion, Farbe und Design
- Materialvielfalt - Mokett und Flachgewebe-Stoffe, Echtleder, Vinyl, abgestimmte Verkleidungen für Seitenwände, Dachhimmel und Vorhänge
- Herstellungsverfahren - Schnittflor, Schlingenflor, geschnittene/ungeschnittene Schlaufen, Schaft-Jacquardausführungen
- Technische Konformität - alle Produkte erfüllen die relevanten Leistungsstandards hinsichtlich Schwerentflammbarkeit und Scheuerfestigkeit
- Schneiden und Nähen - fertige Sitzbezüge können geliefert werden

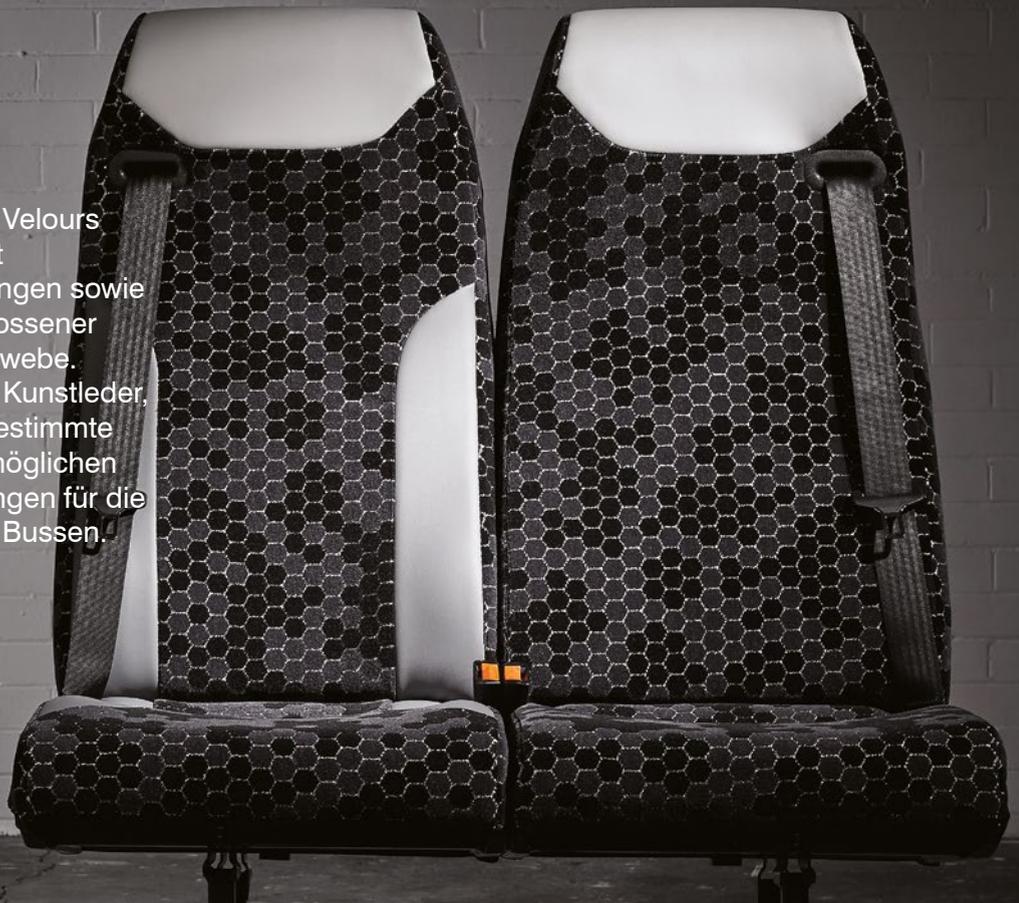
camira

style with substance

Made by Camira.

Wir entwerfen und weben Velours mit hohem Wollanteil – mit aufgeschnittenen Polschlingen sowie geschnittener und geschlossener Oberfläche – und Flachgewebe. Darüber hinaus bieten wir Kunstleder, Echtleder und darauf abgestimmte Verkleidungen an und ermöglichen so umfassende Textillösungen für die Fahrzeuginnenräume von Bussen.

www.camirafabrics.com





Omnibus Vermittlungs Zentrale

Name: OVZ Omnibus Vermittlungs Zentrale
Straße: Hauptstr. 148
PLZ, Ort: 69207 Sandhausen
Tel.: +49 (0) 62 24 93 99-0
Fax: +49 (0) 62 24 90 85 46
Internet: www.ovz.de
E-Mail: info@ovz.de



Unternehmen

Firmenname: Omnibus Vermittlungs-Zentrale Heidelberg (OVZ)

Rechtsform: GmbH

Gründungsjahr: 1980

Geschäftsführer: Andreas Bering

Ansprechpartner: Andreas Bering, Thomas Ratje

Mitarbeiter: 5

Derzeit angeschlossene Partner: ca. 700

Im Schnitt ca. 65.000 Klicks/pro Monat auf unserer Homepage

www.ovz.de

Die Dienstleistungen

- Vermittlung von Fahraufträgen B2B
- Vermeidung von Leerfahrten
- 24 Erreichbarkeit und Hilfeleistung in Notfällen
- Busfahrerdatenbank für kurzfristige Ausfälle
- Onlineportal für Bus An- und Verkauf aller Art
- Vermittlung von Transfergruppen
- Vermittlung von Busstandzeiten
- Bewertungssystem und fast 40 Jahre Insiderwissen
- Vermittlung von Fahraufträgen C2B über unsere Partnerseite www.BUS365.de
- Alle Vermittlungen PROVISIONSFREI !
- uvm.

Für Partner der OVZ sind wir rund um die Uhr **persönlich** erreichbar !



Name: Zentrale Autoglas GmbH
Straße: Rottwiese 11
PLZ, Ort: 49324 Melle
Tel.: +49 (0) 54 22 / 94 59-0
Fax: +49 (0) 54 22 / 94 59 59
Internet: www.zentrale-autoglas.de
E-Mail: info@zentrale-autoglas.de



Unternehmen

Firmenname: Zentrale Autoglas GmbH

Gründungsjahr: 1988

Geschäftsführer: Peter Wilhelmstroop, Josef Närmann

Größe der Belegschaft: 220

Hauptsitz: 49324 Melle

Niederlassungen: 25

Handelspartner: Seit 2010 koordiniert Zentrale Autoglas exklusiv das Ersatzteilegeschäft für Fahrzeuge der Volvo Busse Deutschland GmbH und von Drögmöller (Fahrzeuge bis Bj. 2005). Weitere exklusive Handelspartner sind Van Hool, Ernst Auwärter, Otokar und Solaris. Hier koordiniert das Unternehmen das Gewährleistungs- und Ersatzteilgeschäft für Glas. Weitere Kooperationen sind geplant.

Die Dienstleistungen

- Mobile Erneuerung von Front-, Seiten- und Heckscheiben
- 24 Std.-Montage-Notdienst an 365 Tagen im Jahr in Deutschland und großen Teilen Europas
- Bevorratung gängiger Front-, Seiten-, Tür- und Heckscheiben
- Hoher Qualitätsstandard durch erfahrene, permanent geschulte Mitarbeiter
- Kurze Reaktionszeiten durch verkehrsgünstige Standorte
- Preiswerte Aufbereitung von "blinden" Bus-Seitenscheiben
- Aufbereitung von verkratzten Scheiben
- Steinschlagreparatur
- Notverglasung
- Unterstützung bei der Abwicklung mit der Versicherung
- Alle Leistungen mit Garantie

Name: Christian Winkler GmbH & Co. KG
Straße: Leitzstraße 47
PLZ, Ort: 70469 Stuttgart
Tel.: +49 (0) 7 11 85 999-0
Fax: +49 (0) 7 11 85 999-109
Internet: www.winkler.de
E-Mail: info@winkler.de



Das passt.

Das Unternehmen

Firmenname: Christian Winkler GmbH & Co. KG

Rechtsform: GmbH & Co. KG

Gründungsjahr: 1901

Vorsitzender der Geschäftsführung: Rüdiger Hahn

Größe der Belegschaft: ca. 1.600 Beschäftigte

Jahresumsatz: Umsatz 2017: 405 Mio. Euro

Produktpalette: Ersatz- und Zubehörteile für alle Omnibusse sowie Werkstatt- und Betriebsbedarf.

Leistungsspektrum: In über 40 winkler Betrieben in Europa beraten erfahrene Omnibusspezialisten zuverlässig und kompetent. Über 200.000 Ersatzteile, die in zwei der größten Nfz-Zentrallager Europas gelagert werden, sind sofort verfügbar. Geliefert wird per Nachtexpress, Spedition, Tagestour, Paketdienst oder Blitzlogistik, je nach Kundenwunsch.



Die Dienstleistungen

► Schwerpunkte

Umfangreiches Sortiment an Omnibusersatzteilen und -zubehör für alle Marken und Fabrikate. Das Sortiment reicht von Verschleißteilen für Fahrwerk, Achse und Bremse über Türsysteme, Innenausstattung, Multimedia und Bordsysteme bis hin zu Heizung und Klima. Hier bietet winkler ein breites Sortiment an Klimageservicegeräten sowie Ersatz- und Zubehörteilen. Außerdem eine Einweisung in die Klimageservicegeräte durch Experten. Darüber hinaus System- und Mehrmarken-Diagnosegeräte inklusive neutraler Beratung und technischer Unterstützung vor und nach dem Kauf. Ein breites Sortiment an Werkstatt- und Betriebsbedarf rundet das Angebot ab. Darüber hinaus bietet winkler die Reinigung von Dieselpartikelfiltern nach einem patentierten und zertifizierten Reinigungssystem an. Zudem gibt es eine Reparaturwerkstatt für die professionelle Instandsetzung von Sitzen.

► Werkstattausrüstung und Werkzeug:

Breites Sortiment an Universal- und Spezialwerkzeugen sowie professionelle Werkstatt- und Arbeitsschutzausrüstung. Bewährtes wie innovatives Werkzeug namhafter Hersteller in bester Qualität. Darüber hinaus Unterstützung und unabhängige Beratung, zum Beispiel bei der Neuanschaffung von Hebebühnen oder der kompletten Einrichtung einer Werkstatt.

Zusätzliche Serviceangebote

► Kataloge

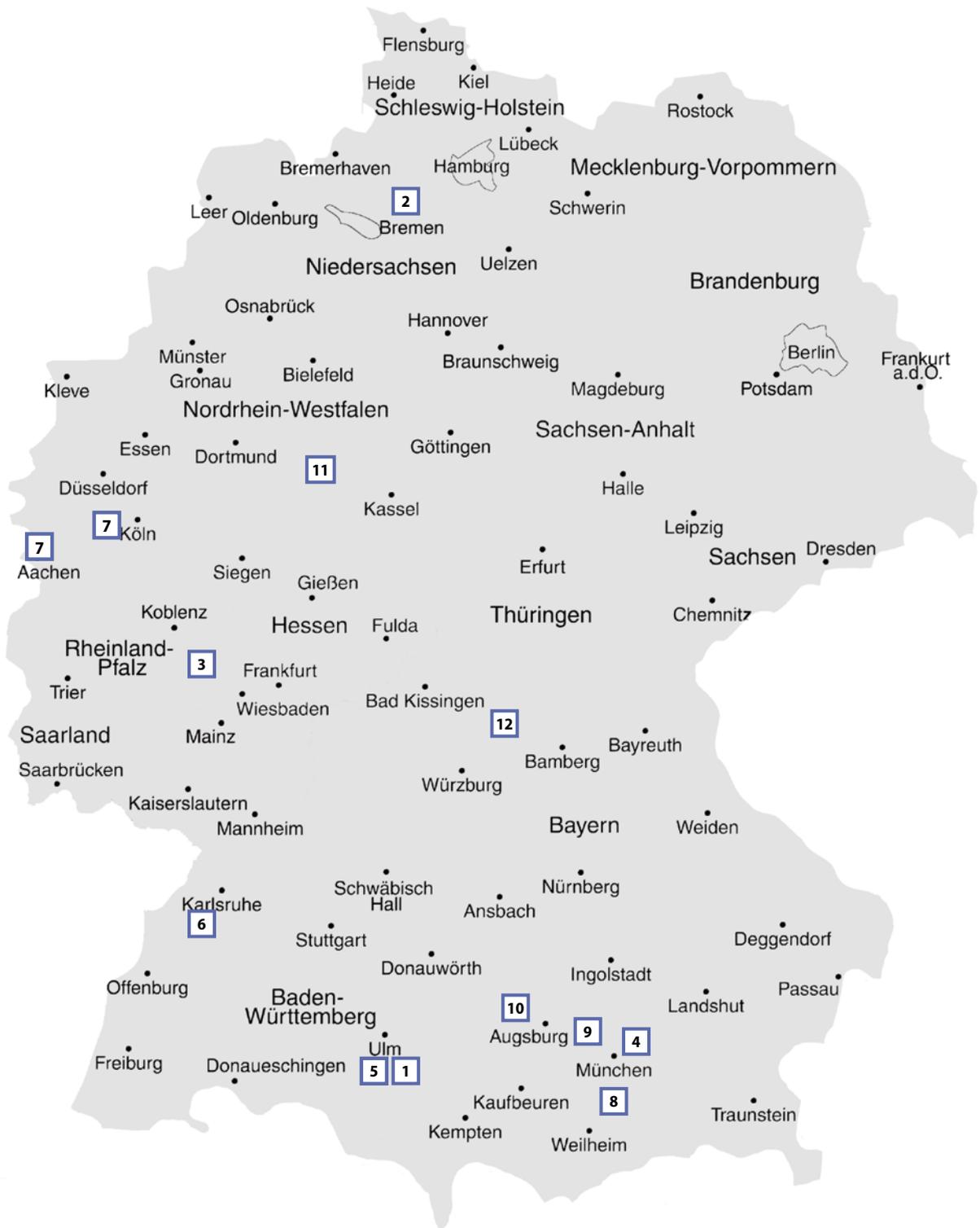
Spezialkataloge, -broschüren und Aktionsangebote für Omnibusteile und -zubehör sowie Werkstattbedarf und Verbrauchsartikel, Anwendungsbroschüren mit Hilfestellungen rund um die Themen Heizungssystem, Klimaanlage und Diagnose für Omnibusse. Alle Kataloge sind gratis unter www.winkler.de/kataloge erhältlich.

► Schulungen

Schulungen zu omnibusspezifischen Fachthemen wie zum Beispiel zu den Türsystemen von Bode, markenübergreifender Diagnose und Klimasystemen, teilweise mit Sachkundenachweis. Die Schulungen werden in Zusammenarbeit mit Markenlieferanten wie Bode, Bosch (Robinair), Wabco und Knorr veranstaltet.

► Onlineshop

winkler Onlineshop unter www.winkler.de/shop mit vielen Funktionen wie Artikelvergleich und Einkaufslisten. Ersatzteile können online über die umfangreiche Suche schnell identifiziert, bestellt und innerhalb von 24 Stunden geliefert werden.



Kartenverzeichnis

1	BusStore, EvoBus GmbH	S. 9	7	Autohaus Heinrich Senden GmbH	S. 13
2	alga Nutzfahrzeug- und Baumaschinen GmbH & Co. KG	S. 10	8	Omnibushandel München Katrin Keppler GmbH	S. 14
3	Gebr. Heymann GmbH	S. 10	9	Sejari Kraftfahrzeuge GmbH	S. 14
4	Walter Gerber	S. 11	10	Leonhard Sigel e.K.	S. 15
5	Iveco Magirus AG – GWZ Truck & Bus Ulm	S. 12	11	VDL Bus Center GmbH	S. 15
6	Auto-Merkel GmbH & Co. KG	S. 12	12	Will Bus GmbH & Co. KG	S. 16

UNSERE KUNDEN SIND KAPITÄNE DER LANDSTRASSE.

UND WIR FINANZIEREN IHNEN GANZE FLOTTEN.



GEFA BANK – WIR SCHAFFEN ECHTE WERTE.

WIR BEWEGEN DEN MITTELSTAND. MIT PRAXISGERECHTEN UND MASSGESCHNEIDERTEN FINANZIERUNGSLÖSUNGEN FÜR DIE FUHRPARKS VON OMNIBUSBETRIEBEN UND GRÖSSTMÖGLICHER FLEXIBILITÄT HINSICHTLICH DER RATEN UND LAUFZEITEN. KALKULIEREN SIE EINFACH UND UNVERBINDLICH IHRE ANFRAGE ONLINE ODER RUFEN SIE UNS AN: 0202 3820.

WWW.GEFA-BANK.DE

 **GEFA BANK**

SOCIETE GENERALE GROUP