



Oktober:

Die Prozessoptimierung ist gut bei den Kollegen angekommen. Jetzt läuft vieles runder. Die Kommunikation auch!

Dezember:

Das Controlling und die zeitnahe Unternehmenssteuerung sind Selbstläufer geworden. Die Rentabilität auch!

Unsere zufriedenen Händlerkunden:



Audi



Das Auto.



Nutzfahrzeuge

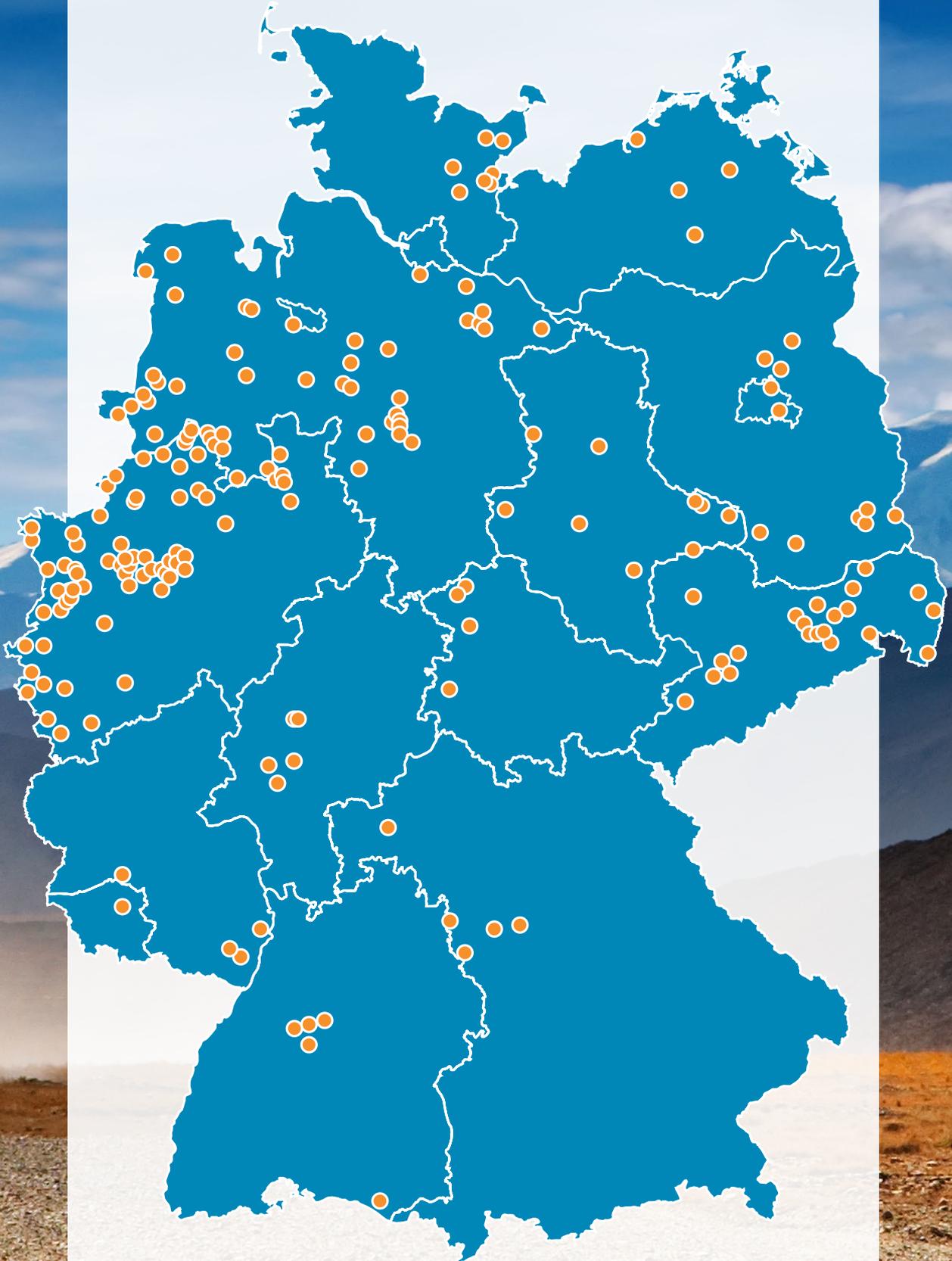


SEAT

ŠKODA



PORSCHE





Ihr Erfolg ist unser Erfolg

Seit fast 20 Jahren steht die GiPsy® Beratungsgesellschaft für Personal und Organisation für praxisnahe Konzepte und umsichtige Projekte im Automobilhandel. In enger und vertrauensvoller Kooperation arbeiten wir mit den Marken des Volkswagenkonzerns und deren Handelspartnern zusammen.

Die fortgeschrittene Spezialisierung hat Anfang 2014 zur Gründung der **GiPsy® Automotive Consulting** geführt. Das Ziel unserer Arbeit ist weiterhin unsere Kunden dabei zu unterstützen, dauerhaft erfolgreich am Markt zu agieren.

Mit unserer Begleitung bei der Suche und Auswahl neuer Mitarbeiter sorgen wir dafür, dass Sie die Mitarbeiter bekommen, die Ihr Autohaus voranbringen.

Mithilfe der Mitarbeiterbeurteilung und den damit verbundenen Trainings- und Coaching-Maßnahmen fördern wir Potenziale in Ihrem Unternehmen und tragen dazu bei, diese in messbare Mehrleistung umzusetzen.

Dank der Einführung leistungsorientierter Vergütung in Verkauf und Service, bei der die GiPsy® eine Vorreiterrolle übernommen hat, setzen wir nachhaltig Motivation frei, die sich in Form von Kundenorientierung und Leistungsbereitschaft positiv auswirkt.

Die Programme der GiPsy® Software Solutions bieten mehr als Provision und Prämien: Sie tragen darüber hinaus zur spürbaren Prozessoptimierung bei.

Um persönlich zur erfolgreichen Umsetzung der gemeinsamen Ziele beizutragen, sind die GiPsy® Berater auf Wunsch vor Ort an Ihrer Seite, wenn es darum geht, Ihr Autohaus noch ertragreicher zu gestalten.

Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit mit Ihnen und Ihren Mitarbeitern!



„Motivierte Mitarbeiter und gelebte Prozesse im Autohaus sind die wichtigsten Voraussetzungen für den wirtschaftlichen Erfolg.“

Willibrord Kramer
GiPsy® Geschäftsführer



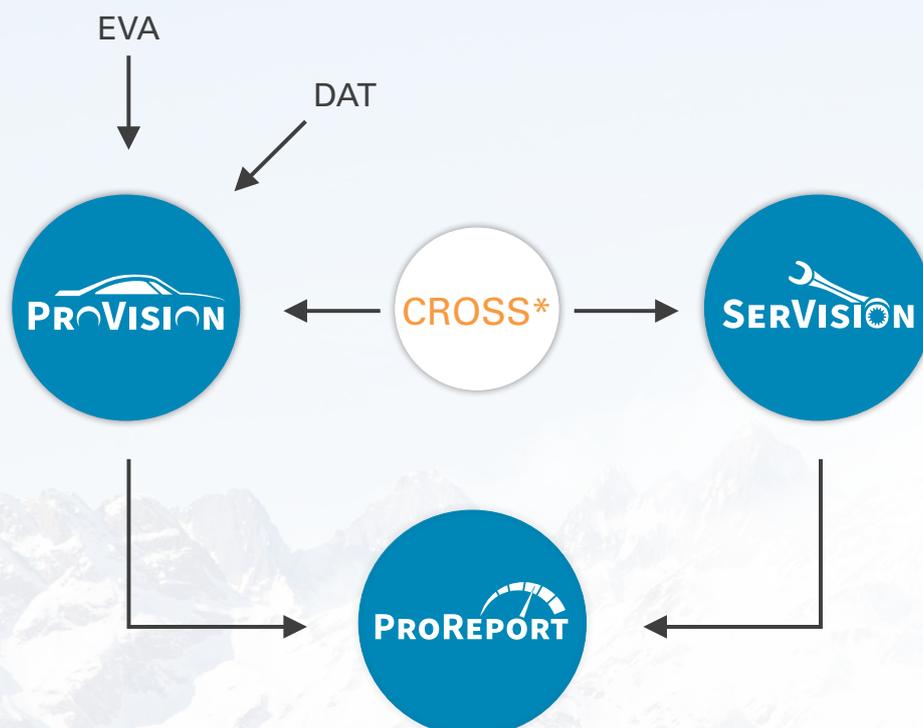
GiPsy[®] ProVision

Vergütung und Controlling im Verkauf

Transparenz • Motivation • Funktionalität

Als prozessorientierte Software ist GiPsy[®] ProVision mehr als eine intelligente Vergütungssoftware: Die Prozesse in Verkauf, Disposition und Buchhaltung werden vom Auftragseingang bis zur Gehaltsabrechnung effizient gestaltet. Die Vertriebssteuerung und das Controlling werden erheblich vereinfacht: Mehr Ertrag bei geringeren Prozesskosten.

Einbindung in die Autohaussoftware



*Zu fast allen im Umfeld der VW-Konzernmarken verwendeten DMS-Systemen bieten wir Schnittstellen. Es können parallel mehrere unterschiedliche DMS eingebunden werden.



GiPsy® SerVision

Vergütung und Controlling im After Sales

Teamgefühl • Klarheit • Flexibilität

GiPsy® SerVision bringt umsichtige und bewährte Modelle für die leistungsorientierte Vergütung in den After Sales Bereich. Die individuelle Leistung wie auch die Zusammenarbeit im Team werden gefördert: Mehr Motivation für mehr Umsatz und Ertrag.



GiPsy® ProReport

Reporting und Controlling für Verkauf und After Sales

Aktualität • Einfachheit • Individualität

Alle relevanten Kennzahlen aus GiPsy® ProVision und GiPsy® SerVision werden exakt zum definierten Zeitpunkt ohne manuelle Eingaben oder Anpassungen automatisch an die ausgewählten Adressaten verschickt: So wird das Controlling und die Steuerung erheblich vereinfacht.



Consulting

Praxisnah • Zukunftsorientiert • Potenzialfördernd

Mit praxisnahen Konzepten und partnerschaftlichen Beratungsprojekten fördern wir die strategische Ausrichtung, die Ertragschancen und die Zukunftsoptionen im Automobilhandel: Wir machen Zukunft.

Leistungsorientierte Vergütung

Ertragsorientiert • Transparent • Gerecht

Durch die Konzeption und Einführung von Modellen der leistungsorientierten Vergütung im Verkauf und After Sales tragen wir zu einer dauerhaften Steigerung der Motivation und des Engagements Ihrer Mitarbeiter bei: Über Jahre hinweg arbeiten unsere Kunden erfolgreich zur Zufriedenheit aller.

Modulare Personalberatung

Modern • Bedarfsgerecht • Nachhaltig

Wir bieten Ihnen kreative Recruitingmethoden, nachhaltige Personalbeschaffung und einfühlsame Mitarbeiterbeurteilungen in modularer Form: Sie bekommen die Leistung, die Sie sich wünschen.

Interimsmanagement

Vorausschauend • Entscheidungsbereit • Umsichtig

Bei der Umsetzung Ihrer strategischen Entscheidungen oder zur Überbrückung personeller Engpässe packen unsere Berater vor Ort als Verkaufs- oder Serviceleiter in Ihrem Namen mit an: Rechnen Sie bei der Optimierung des GW Managements oder der Serviceprozesse mit überzeugenden Ergebnissen.



Training & Coaching

Persönlichkeitsfördernd • Erlebnisorientiert • Erfolgreich

In Begleitung erfahrener und praxisnaher Trainer, lernen Ihre Mitarbeiter sich fokussiert und professionell einzubringen und Ihre unternehmerischen Ziele selbstsicher auf Basis hervorragender Kundenorientierung zu erreichen.

Testverfahren & Befragungsinstrumente

Exakt • Fundiert • Verlässlich

Mit wissenschaftlich fundierten Testverfahren können Personalentscheidungen besser untermauert werden. Kunden- und Mitarbeiterbefragungen vermitteln Ihnen ein gutes Gespür für die Stimmungen und Erwartungen in der Beleg- und Kundschaft.

Strategieberatung

Kompakt • Visionär • Motivierend

Bleiben Sie einen Moment stehen um zu sehen, was Sie erreicht haben und nehmen Sie sich Zeit, Ihre Zukunft zu planen. Mit Strategieworkshops schaffen Sie Klarheit in Bezug auf die Ziele Ihres Unternehmens und binden Ihre Mitarbeiter in die Umsetzung Ihrer Strategien ein.

Öffentliche Förderung

Leistungssteigernd • Wettbewerbsfördernd • Anpassungsfähig

Bei Vorliegen der jeweiligen Voraussetzungen unterstützen wir Sie gerne bei der Beantragung von öffentlichen Mitteln aus Förderprogrammen der Europäischen Union oder von Bund und Ländern: So wird die Leistungs- und Wettbewerbs- bzw. Anpassungsfähigkeit gestärkt.





März:

*Leistungsorientierte
Vergütung im
Verkauf eingeführt.
Die Verkäufer sind
begeistert.
Wir auch!*

Juni:

*Die Stimmung im
Service ist ausge-
zeichnet: Die Teams
profitieren alle
von den Prämien.
Die Produktivität
auch!*

GiPsy® Automotive Consulting GmbH

Hospitalstraße 2b
D-53567 Asbach

Telefon: 02683/94695-0
Telefax: 02683/94695-15

info@gipsy.de
www.gipsy-automotive.de